

Vi har brug for en ny medarbejder til vores salgsteam i Brøndby fordi en af vores erfarne projektledere går på orlov. Vi søger derfor en projektleder **for en 6-8 måneders periode – og med gode muligheder for fastansættelse** såfremt aktivitetsniveauet fortsat er stigende. Der er tale om et afvekslende job, fyldt med både kreative og tekniske udfordringer hver eneste dag, men hvor der også er mulighed for at sætte sit personlige præg. Du kommer primært til at arbejde med en af Danmarks største detailkæder – i et team, men også selvstændigt. Vi søger for en grundig oplæring i virksomhedens produkter og et fornuftigt overlap med den projektleder, der går på orlov. **Ønsket start: snarest muligt.**

Jobbet indebærer:

- Tilbuds- og ordrebehandling
- Kundekontakt – og evt. ansvar for egen kundeportefølje
- Styring af projekter fra start til slut
- Kontakt til myndigheder
- Deltagelse i salgsafdelingens øvrige opgaver

Faglige kvalifikationer – den ideelle kandidat trives med

- At have mange bolde i luften - uden at miste overblikket - selv når deadlines pludselig ændres
- Følger sine opgaver til dørs og er energisk og vedholdende
- Har god teknisk forståelse og interesse i at kende produkterne, idet jobbet bl.a. indebærer kontakt til arkitekter, bygherrer, produktion m.fl.
- Er rutineret i arbejdet med IT (MS Office pakken) – kender til Navision/Uniconta eller lignende administrative IT-systemer.
- Har god talforståelse og ved hvad godt købmandskab er
- Kender vigtigheden af kvalitet og service, både overfor kunder, øvrige eksterne samarbejdspartnere foruden de interne relationer
- Erfaring fra en lignende stilling vil være en god indgangsvinkel i jobbet

Personen vi søger, har et ønske om at arbejde i en uformel og flad organisation, hvor tempoet er højt og viljen til at samarbejde er til stede. Du er meget struktureret med en høj arbejdsmoral, og kan lide at arbejde både selvstændigt og i teams. Du er åben og ærlig – og har lyst til sammen med dine kollegaer, at engagere dig for nå virksomhedens målsætninger.

Løn og øvrige ansættelsesvilkår efter kvalifikationer.

Send ansøgning og CV på mail til:

BN Skilte A/S / Kirkebjerg Parkvej 30, 1.sal / 2605 Brøndby

Att.: Lars Nørgaard

LN@bn-skilte.dk

BN Skilte A/S sælger og producerer skilteløsninger til det professionelle marked på et højt fagligt og kvalitativt niveau. Vi opererer i Danmark og i store dele af Skandinavien. Vi har hovedkontor i Randers med over 3.500 kvm. produktionsfaciliteter og administration – og en salgsafdeling i Brøndby. Samlet beskæftiger BN Skilte A/S knap 50 medarbejdere, heraf 7-8 i salgsafdelingen i Brøndby. www.bn-skilte.dk